



Procircular lidera la competencia y la innovación de los SCRAP pilares de la Economía Circular en España

La transición hacia la economía circular en España pasa por el desarrollo de sistemas de gestión de residuos más eficientes y sostenibles. La competencia entre los distintos SCRAP que entran en el mercado fomenta la innovación, reduce costes y mejora la transparencia en la cadena de valor. Procircular lidera este cambio con un modelo multienvase y multimaterial que facilita el cumplimiento normativo y abre nuevas oportunidades. La colaboración entre SCRAP, productores, administraciones y consumidores será clave para alcanzar los ambiciosos objetivos medioambientales de España y Europa.



Dña. Carmen Sánchez García de Blas
 Presidenta del Consejo de Procircular y directora general de Reclay Iberia

Los Sistemas Colectivos de Responsabilidad Ampliada del Productor (SCRAP) son la piedra angular del modelo de gestión de residuos en España. Tienen un papel esencial en garantizar que las empresas cumplan con las normativas medioambientales, fomenten la sostenibilidad y se alineen con el paradigma de la economía circular. Se presentan como una oportunidad estratégica para impulsar la innovación, la eficiencia y la colaboración. Con todo este contexto, los SCRAP también actúan como catalizadores del cambio hacia un modelo de producción y consumo más sostenible, impulsando modelos de gestión de residuos más eficientes. En este artículo, exploraremos las ventajas de contar con competencia entre SCRAP, cómo esta dinámica fomenta la innovación y eficiencia, y la importancia de avanzar hacia un enfoque más inclusivo y sostenible en la gestión de residuos.

LA COMPETENCIA ENTRE SCRAP: MOTOR DE LA EXCELENCIA

En cualquier sector, la competencia suele ser un motor esencial para el desarrollo de mejores servicios y procesos. En el caso de los SCRAP, permitir la existencia de múltiples actores en el mercado ofrece una serie de beneficios significativos. Procircular, que pertenece al Grupo Reclay, con más de 20 años de experiencia, no es un recién llegado al sector, presente en Europa, Canadá y USA, está habituado a solventar los desafíos de entrar en un nuevo mercado, como está ocurriendo en España.

El punto fuerte de que haya competencia entre SCRAP es que “se agudiza el ingenio” y se hace imprescindible la innovación y la aspiración a la excelencia. Esto se traduce en buscar soluciones más eficientes, sostenibles y adaptadas a las necesidades de los productores, AAPP



y consumidores. La competencia nos hace mejores a todos, porque nos compromete a seguir mejorando. En Procircular, por ejemplo, lideramos el modelo multienvase y multimaterial, que permite a las empresas gestionar todos sus envases en un único sistema.

EFICIENCIA PARA REDUCIR COSTES CON MÁS TRANSPARENCIA

Otra ventaja de la existencia de varios SCRAP en el mercado es que, la carrera por ser mejores, obliga a mejorar los procesos y fomenta tarifas más competitivas. Procircular, por ejemplo, elimina cuotas de adhesión para sus clientes, facilitando una gestión más económica, y eso lo podemos hacer porque tenemos la experiencia acumulada de muchos años, y hemos tenido la ocasión de enfrentarnos a situaciones desafiantes y retos en varios países.

No menos importante es que la competencia implica un compromiso con el cliente y por tanto obliga a más transparencia y ser más flexibles. Al contar con varias opciones, los productores tienen la posibilidad de trabajar con SCRAP que ofrezcan mayor claridad en sus procesos. El cliente ya no tiene que conformarse con lo que hay, sino que, al poder elegir, tiene derecho a exigir, y nosotros tenemos la obligación de tratarle con la máxima exquisitez, tanto en la prestación del propio servicio, como en la aplicación de precios y en el trato. Estamos en ello, y con casi 3000 clientes, recibimos

cada día comentarios realmente alentadores que nos animan y refuerzan para seguir por este camino.

MEJORAR EL SERVICIO DE ATENCIÓN AL CLIENTE

En cualquier sector donde hay competencia, hay opción de elegir al proveedor que le aporte más valor. Nuestro objetivo es tener la oportunidad de escuchar al cliente, y conocer sus necesidades, resolver sus dudas, proponerle mejoras... y atender sus demandas y necesidades. En esa escucha activa mantenemos un contacto permanente con los clientes, por eso apreciamos tanto sus valoraciones. Porque para Procircular el cliente está en el centro de todo. Nosotros nos encargamos del cumplimiento de la RAP para que ellos puedan centrarse en su negocio, eliminando la incertidumbre de un sector que está tan regulado, pero con normativas que evolucionan.

Se vienen situaciones que van a generar más cambios y posiblemente incertidumbre en el sector. Por ejemplo, se ha publicado el nuevo reglamento europeo, el RD nacional tendrá que adaptarse y se tendrá que diseñar el nuevo SDDR. En definitiva, la regulación en el mundo de los envases no deja de crecer y las empresas necesitan un SCRAP que les apoye en todo este proceso.

Que Procircular, tenga capacidad y esté autorizada para operar en todo el territorio nacional permite a sus clientes el cumplimiento normativo en todas las comunidades autónomas, pero también en otros mercados



Europeos como Alemania, Austria, Eslovaquia, Francia, Finlandia, así como en USA y Canadá. Da mucha tranquilidad saber que el cumplimiento normativo no va a ser más un problema para el cliente, ahora y en el futuro.

Además, un socio como Procircular reduce la burocracia y optimiza los recursos porque, contando con la unidad de consultoría, las empresas pueden tener un único interlocutor y de forma coordinada será más fácil tener centralizada toda la operación en un único SCRAP, ahorrando tiempo y recursos a las empresas para que puedan dedicarse a su negocio.

Ciertamente, una mayor competencia incentiva a los SCRAP a ofrecer un servicio más personalizado y orientado a las necesidades de las empresas. En el caso de Procircular, el enfoque en un servicio de atención al cliente cercano y proactivo permite establecer relaciones de largo plazo con los productores, actuando como un verdadero socio estratégico.

EL ROL DE LOS SCRAP EN LA ECONOMÍA CIRCULAR

Aún queda mucho por hacer. Es necesario incrementar la colaboración entre las administraciones-industria-SCRAP, reforzar la cercanía y confianza mutua. Lograr un cumplimiento generalizado de la RAP pasa por la colaboración de las administraciones, los SCRAP y la propia industria para que impulse la circularidad promoviendo entre sus proveedores que se adhieran a un SCRAP y evitar que pudiera darse competencia desleal.

Colaborar con un SCRAP no solo es una obligación legal, sino también una oportunidad para optimizar recursos, mejorar su reputación y contribuir a su desarrollo. Diseñar envases mejores y más sostenibles, asegurar su correcta gestión y minimizar su impacto ambiental son objetivos que solo pueden alcanzarse con el apoyo de SCRAP eficientes y comprometidos.

LAS VENTAJAS DE UN MODELO MULTIENVASE Y MULTIMATERIAL

Uno de los avances más destacados en la gestión de residuos es la capacidad de operar con modelos multienvase y multimaterial. Este enfoque, liderado por Procircular, ofrece múltiples ventajas para los productores:

En primer lugar, que garantizamos la simplificación de la gestión al permitir que las empresas gestionen todos sus envases, independientemente del material, en un único sistema, se reducen significativamente las gestiones administrativas y burocráticas. Esto también facilita el cumplimiento normativo en varios mercados europeos.

Por otro lado, al centralizar la gestión en un único SCRAP permite a las empresas ahorrar tiempo y costes, además de garantizar una mayor coherencia en la estrategia de sostenibilidad y una mayor accesibilidad y transparencia porque la unificación de procesos hace que toda la cadena de valor sea más clara y accesible para los productores, promoviendo una mayor confianza y colaboración entre las partes.

Los SCRAP, como Procircular, al estar en el centro de este modelo, tenemos la responsabilidad de liderar el cambio y facilitar la transición hacia sistemas más sostenibles y eficientes. Alcanzar los objetivos medioambientales marcados por la Unión Europea requerirá un esfuerzo conjunto de todos los actores. La transición hacia una economía circular exige una colaboración estrecha entre todos los actores de la cadena: empresas, administraciones y consumidores. Debemos dejar de ver los residuos como un problema, para verlos como materia prima que hay que aprovechar.

La entrada de la competencia hace que el futuro de los SCRAP en España sea prometedor, mantiene fresco el espíritu de superación. Procircular, como ejemplo de SCRAP innovador y comprometido, lidera este cambio al ofrecer un modelo eficiente, flexible y adaptativo que facilita la transición hacia un futuro más sostenible. En definitiva, podemos completar el círculo de la economía circular. 🌈

